

## 夏休み期間は、カイシャの未来を考える絶好のチャンスです！！

資金繰り・売上確保・労務トラブルと次々に経営課題が発生し、毎日が慌ただしく過ぎ去ってしまいませんか？気がつけば、もう8月です。今年も残り5カ月となり、今年の事業計画（売上目標）は順調に推移しているでしょうか？

コロナ禍、社長の悩み（『取引先A社との関係を良くしたい…』『メインバンクB銀行とコロナ融資の対応をしないと…』『経理担当者が退職するかも…』）は尽きることがありません。

そんな中、夏休み期間は携帯電話の電源を切って、周囲の雑音をシャットアウトし、「会社の現状を振り返り、カイシャの未来を考える」絶好のチャンスです。夏休み期間後、再度、会社に躍動感が生まれ、従業員の皆様の雰囲気が変わり、業績が変わるターニングポイントにして下さい！

### ◆ “社長の右腕” と一緒に作る「初めての経営計画」

リタネッツ組合員の社長の話です。その会社と古くからの付き合いがある取引先と新商品開発の話が進んでいる、とのこと。同社の製造ノウハウに新たな設備投資をすることで大きな取引が見込め、今後会社が伸びて行くイメージができている、と熱く語って頂きました。

リタネッツ 『コロナ禍でも明るい話題ですね。ノウハウ+設備投資の組合せがイメージできると補助金活用もできそうですね。  
さて、社長！その構想って従業員の皆さんはご存知ですか？』

社長 『実はわたしの頭の中ではイメージがかなり具体的になっているんだけど、まだ管理職・リーダーには伝えていなくて…』

リタネッツ 『社長！そうでしたら、その考え（構想）を事業計画として見える化し、伝えませんか！従業員の皆さんも会社が向かう方向（頑張りの方向性）が見えて安心ですよ』

社長 『うーん。でも、事業計画を作ったことがなくて…』

コロナ禍、社長のお考えや、会社が向かうべき方向、直近の目標・行動計画が見えることで、従業員の皆さんとの目線が揃い、心地良い一体感が生まれる期待感があります。



同社の事業計画づくりは、これまで幅広い業種の経営計画策定に携わったスタッフ（社長の右腕）と試行錯誤しながら作成しました。この後、その手作り感のある事業計画は全従業員で共有することとなります。

「初めての経営計画づくり」にご関心がおありの場合は、Webで「経営者勉強会」と検索ください。自然検索で2番目か3番目に「CWM」「CEC」と表記されたサイトが表示されますので、アクセス頂くと経営者勉強会の概要をご覧頂くことが可能です。リタネッツへの直接 お問合せ（tel:048-658-8881）も大歓迎です。

「社長の右腕」が社長の頭の中を交通整理し、事業計画として見える化することをご支援を一緒に行います。

主催：株式会社CWM総合経営研究所（認定経営革新等支援機関）  
共催：リタネッツ事業協同組合（経営革新支援事業②）

# 「社長の右腕」が「初めての経営計画づくり」をサポート 経営者勉強会（セミナー）

## “With”コロナ時代だからこそ

いま検討すべき経営戦略がある  
～知識ゼロからでも成功へ導く経営者セミナー入門～

コロナ対応のため  
少人数制(先着3社)  
で開催致します。

### セミナーテーマ

- 第1講 自社を知る 【決算書の読み方・活かし方(財務分析)】  
第2講 未来を描く 【会社を伸ばす経営計画書づくり】

### 日時

8月10日(火)

13時～16時 各講1時間20分(予定)

- ～今後の開催日程～  
・ 9月 8日(水)  
・ 10月13日(水) ※各日程、上記テーマを実施

### 場所

株式会社CWM総合経営研究所  
〒330-0854  
埼玉県さいたま市大宮区桜木町1丁目10-16  
シーノ大宮ノースウイング4階 TEL: 048-779-8891

### 講師

株式会社CWM総合経営研究所  
経営支援事業部  
小久保 貴朗 / 内山 伸哉

### 受講料

20,000円(税込)/一社(2名様まで)

### お申込み方法

必要事項をご記入のうえ、FAX：048-779-8892へお送りください。受付次第、受講登録完了します。



【受講者特典①】  
金融機関が融資審査、格付けの際に使用する  
「CRDシステム」を活用した決算カウンセリング  
(通常価格1回5万円)を無料でご提供致します。

【受講者特典②】  
話題の事業再構築補助金の類型・要件を判定する「日本一  
判りやすいフローチャート」を無料でご提供致します。

貴社名		参加者名	
ご参加日	〇印をお願ひします。 8/10(火) 9/8(水) 10/13(水)	役職	
住所	〒		
TEL		FAX	
メールアドレス			